

BeFREE



Restez indépendant, mais pas seul !

Votre partenaire coiffure en toute liberté

AVANTAGES COMMERCIAUX



BeFREE

Montant achats net/an chez Wella	Remise sur facture Wella et SSP BAC	Remise sur facture SSP Revente	Remise sur facture Sebastian	+ Remise de Fin d'Année*
Si 5 000€	25%	15%	20%	+7%
Si 7 500€	25%	15%	20%	+9%
Si 10 000€	25%	15%	20%	+10%
Si 15 000€	25%	15%	20%	+15%
Si 20 000€	25%	15%	20%	+20%

INFORMATION DES DONNÉES AVEC MIA LOGICIEL INFORMATIQUE

Vous situer par rapport
aux performances du réseau Be Free

- ◆ Analyser vos points forts et axes de progrès.
- ◆ Avoir une vision **objective** de votre entreprise.
- ◆ Vous proposer des processus adaptés en fonction des analyses réalisées.
- ◆ Identifier des actions commerciales appropriées.
- ◆ Hotline à votre disposition.
- ◆ Logiciel évolutif.



OUTILS MARKETING

- ◆ **Animer** votre point de vente.
- ◆ **Attirer** de nouveaux clients.
- ◆ **Augmenter** la fréquence des visites.
- ◆ **Fidéliser** davantage.

SITES INTERNET



BONS CADEAU OFFRE FIDÉLITÉ



CARTES DE VISITE
FIDÉLITÉ / PARRAINAGE

PLAQUETTES TARIFS

RÉUNION ANNUELLE

- ◆ **Rencontre** avec l'ensemble des membres du réseau pour échanger sur nos expériences respectives et partager nos bonnes pratiques.

PROFITEZ DES FORMATIONS

- ◆ **Découvrir** de nouvelles techniques de travail.
- ◆ **Vous différencier** de votre concurrence.
- ◆ **Motiver** vos collaborateurs avec des nouveautés régulières, et des challenges

SHOW ARTISTIQUE

- ◆ **Découvrir** les nouvelles tendances et collections à venir.



COMMENT DEVENIR ADHÉRENT BE FREE ?



- ◆ Réaliser un **chiffre d'affaires** minimum de 5000€ brut HT / an
Avec notre partenaire Wella

**PARRAINER
UN MEMBRE** 1 année d'adhésion
OFFERTE

CONTACTS BE FREE

Vincent POTDEFER | 06 09 92 64 703
contact@reseaubefree.fr

www.reseaubefree.fr