

BeFREE



Restez indépendant, mais pas seul !

Votre **partenaire coiffure** en toute liberté

AVANTAGES COMMERCIAUX



PARTENAIRE
BeFREE

Montant achats net/an chez Wella	Remise sur facture Wella et SSP BAC	Remise sur facture SSP Revente	Remise sur facture Sebastian	+ Remise de Fin d'Année*
Si 5 000€	25%	15%	20%	+7%
Si 7 500€	25%	15%	20%	+9%
Si 10 000€	25%	15%	20%	+10%
Si 15 000€	25%	15%	20%	+15%
Si 20 000€	25%	15%	20%	+20%

ANALYSE DE PERFORMANCES AVEC MIA PLATEFORME LOGICIELLE MÉTIER

Notre plateforme logicielle Mia vous permet de vous situer par rapport aux autres adhérents du réseau Be Free, dans une dynamique d'émulation* :

- **Analyse** de vos points forts et axes de progrès.
- **Vision objective** de votre activité.
- **Propositions** des processus adaptés à partir des analyses réalisées.
- **Identification** d'actions commerciales appropriées.
- **Assistance** par hotline dédiée.
- **Logiciel** évolutif.

*Aucune évaluation à des fins de contrôle n'est effectuée par le réseau Be Free

TABLES RONDES

Les tables rondes du réseau *Be Free* permettent à chacun de s'enrichir des expériences de l'autre au travers de la rencontre et de l'échange entre adhérents sur une journée autour :

- de vos méthodes et outils de travail,
- de vos problématiques quotidiennes de dirigeants,
- des solutions adaptées à mettre en place au sein de votre salon.

SÉMINAIRE ANNUEL



Véritable catalyseur d'émulation, notre séminaire annuel constitue l'espace privilégié d'échange et de convivialité des membres du réseau *Be Free*. Grâce à son format d'une semaine, ce séminaire permet plus de partage professionnel encore entre adhérents, tout en faisant une large place aux activités festives et de détente, dans un cadre paradisiaque.

PLATEFORME CADEAUX

Envie de **vous faire plaisir** et de **motiver vos collaborateurs** ?

Nous avons pensé à vous : grâce au réseau *Be Free*, bénéficiez d'un accès exclusif à une plateforme cadeaux.

PROFITEZ DES FORMATIONS

- **Découvrir** de nouvelles techniques de travail.
- **Vous différencier** de votre concurrence.
- **Motiver** vos collaborateurs avec des nouveautés régulières, et des challenges.

OUTILS MARKETING

- **Animer** votre point de vente.
- **Attirer** de nouveaux clients.
- **Augmenter** la fréquence des visites.
- **Fidéliser** davantage.

BeFREE



COMMENT DEVENIR ADHÉRENT BE FREE ?

Réaliser un chiffre d'affaires minimum de 5 000 € brut HT / an
Avec notre partenaire Wella

CONTACT BE FREE

Vincent POTDEFER | 06 09 92 64 70 | contact@reseaubefree.fr

www.reseaubefree.fr